

# ZP'ers met een visie 'Door samen te werken sta je sterker'

Het aantal ZP'ers in Nederland is in de afgelopen jaren verdubbeld. Vanwege de verdergaande flexibilisering van de arbeidsmarkt neemt dit aantal waarschijnlijk nog meer toe. Drie ondernemers vertellen over hun passie om te starten en over het belang van netwerken.

**A**ndré Lammers van No Nonsense Software en Chris Krabben van CK Solutions komen beiden uit de ICT-sector. Vanwege de vrijheid en het maken van eigen keuzes kozen ze voor het zelfstandig ondernemerschap. Al gauw wisselden ze ideeën uit en bleken ze dezelfde visie te hebben. 'We werken individueel voor diverse projecten', vertelt Chris Krabben. 'Van het implementeren van diverse zorgtoepassingen in ziekenhuizen tot het ontwikkelen van een rekentool voor lambrisering. We wilden de focus leggen op het ontwikkelen van een eigen product.'

## SAMENWERKING

De heren besloten samen te werken, wat resulteerde in een bedrijf in oprichting: IM. André Lammers. 'We hebben een compleet pakket ontwikkeld voor magazijn- en voorraadbeheer geïntegreerd met praktische bestelsoftware. Wat het bijzonder maakt, is dat juist kleine bedrijven dit goed kunnen gebruiken omdat de kosten beperkt zijn. Chris en ik hebben de ambitie om ons bedrijf en nieuwe product breed uit te rollen.'

De ondernemers vinden het belangrijk om tot een goede samenwerking met de klant te komen. 'Het draait niet direct om de verkoop, maar om het bespreken van een probleem met de klant en het vinden

van een goede oplossing' vindt André. 'Dit doen we samen met mensen die met het product gaan werken. Als zij merken dat hun werk beter en gemakkelijker kan, staan zij open voor de veranderingen die een nieuw systeem vaak met zich meebrengt.'

## VERANDERING

Lilian Boonstra is eigenaresse van Van de Grond Realisatieadvies. Vanuit haar bedrijf in Winterswijk werkt ook zij aan betekenisvolle verandering. De ondernemster adviseert en ondersteunt het onderwijs en bedrijfsleven bij organisatie- en communicatievraagstukken en implementatietrajecten. 'Daarbij help ik om projecten en veranderingen op te zetten, die om een bepaalde reden niet worden opgepakt of van de grond komen. Ik ben een vooruitloper en verleg graag grenzen. Oplossingen zijn vaak simpel en dichtbij. Het is de kunst om met elkaar helder te maken wat morgen al anders kan. Ik ben voorstander van het gebruik maken van de passie en kennis van mensen. Alleen dan kun je innoveren en iets blijvends organiseren. Organisaties kunnen vaak meer dan ze denken, alleen zitten ze vast in hun eigen patronen. Ik vind het mooi om een spiegel voor te houden en samen uit te vinden hoe het ook anders kan. Vanuit die visie startte Lilian als zelfstandig ondernemer. Als ZP'er heb ik ruimte om te spreken en



André Lammers, Lilian Boonstra en Chris Krabben: 'Kennis en ervaring met elkaar delen is belangrijk om elkaars ambassadeur te worden.'

te doen waarin ik geloof. Bovendien vind ik het erg leuk om mijn verbindende kracht in te zetten in bestuursfuncties zoals bij het Ondernemend Netwerk Zelfstandigen Achterhoek.

## KRUISBESTUIVING

Elke startende ondernemer kent het belang van regelmatig netwerken. Rabobank Achterhoek-Oost heeft het netwerk StartersHome opgericht. Samen met startende ondernemers uit de regio organiseert zij informatieve bijeenkomsten om kennis en ervaring met elkaar te delen. 'Dat is absoluut relevant' vindt Chris Krabben. 'Je moet een netwerk opbouwen waardoor je elkaars ambassadeur wordt. Daarbij is het belangrijk jezelf te blijven ontwikkelen. Door te netwerken leer je veel van elkaar. André is van mening dat samenwerken van groot belang is voor de continuïteit en professionaliteit. 'De beste innovaties komen voort uit kruisbestuiving. Daarnaast blijkt dat zelfstandigen zeker bij overheidsbestedingen nogal eens buiten de boot vallen. Je moet als ZP'ers zorgen dat verzekeringen en

aansprakelijkheid geregeld zijn. Dat is vaak een voorwaarde van gemeenten.

## VERBINDING ZOEKEN

Volgens Lilian Boonstra biedt samenwerken veel mogelijkheden. 'Je kunt elkaar aanvullen, staat sterker en dat biedt meer kansen. Samen kun je een geweldig eindproduct voor de klant neerleggen. Bovendien vergroot je je inkoopkracht. Lilian ziet in de Rabobank een belangrijke partij. 'Met haar kennis en haar grote netwerk, kan zij helpen de deuren van bedrijven voor ZP'ers te openen. Ik zie veel kansen in het inrichten van een blijvende plek voor zelfstandigen. Bedrijven kunnen van die groep gebruikmaken door de verbinding te zoeken en een concrete vraag of probleem met hen te bespreken. Zo ontstaan nieuwe ideeën en samenwerking tussen bedrijven en ZP'ers. Ik ben van mening dat er nieuwe netwerkvormen nodig zijn om elkaar te ontmoeten, vertrouwen te krijgen in elkaar en innovatie voor de toekomst te realiseren. Daar ligt mijn uitdaging